

KOTKAN *energia*

1/2016 • Kotkan Energian asiakaslehti

“TAPSA” PULKKANEN TÄHTÄÄ HUIPULLE

Uudisrakentaja
valitsi kaukolämmön

VIERAILIMME VIHREÄLLÄ
KARTONKITEHTAALLA

ASIAKASTYYTYVÄISYYS TUTKITTIIIN

Isännöitsijän työpäivä

Kotkan **Energia**

Lämpöä läheltä

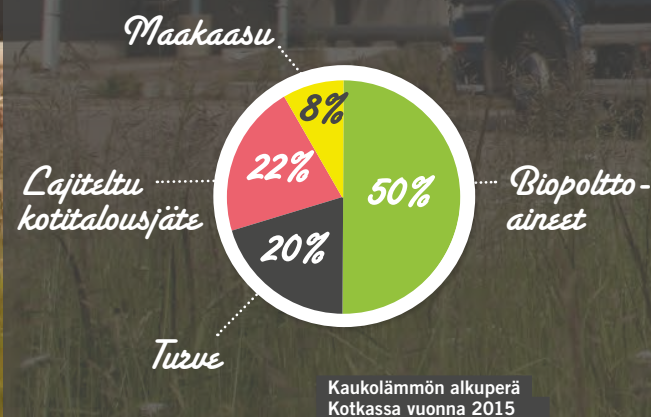
VIHREÄÄ KAUKOLÄMPÖÄ *kotkalaisille*

Strategiansa mukaisesti Kotkan Energian tavoitteena on kasvattaa uusiutuvan energian käyttöä.

Vuonna 2015 uusiutuvan energian osuus omasta tuotannosta oli 58,8 %, kun vuonna 2014 vastaava osuus oli 54,3 %.

KAUKOLÄMMÖN TUOTANTOON

KÄYTETYT POLTTOAINEET 2015



Kotkan Energia

Lämpöä läheltä



SISÄLTÖ



- 02 Vihreää kaukolämpöä kotkalaisille
- 05 Kotkan Energiasta palvelukonserni
- 06 Savukaasupesurin avulla ilmaista energiaa
- 07 Hinnasto uusiksi syksyllä
- 08 Uudisrakentaja valitsi kaukolämmön
- 10 Karhuvoimasta Kotkan Energian tytäryhtiö
- 12 Vieraana vihreällä kartonkitehtaalla
- 15 Kalatien totuuden hetki

- 16 Palveluksessaanne
- 17 Energiankulutuksen säästövinkkejä
- 18 Kuka? Golfari Tapio Pulkkanen
- 20 Asiakastytytyväisyyystutkimuksen tulokset
- 21 Isännöitsijän päivä
- 22 Työssä oppiminen täydentää opintoja
- 23 Junnu seikkailee Vuoden esimies

PÄÄKIRJOITUS
Kohti palvelukonsernin aikaa

Kotkan Energia elää nyt suurta muutoksen aikaa. Helmikuun alussa toteutuneen Karhu Voima Oy:n oston jälkeen aiempi lämpöyhtiö-kausi päättyy ja palvelukonsernikausi alkaa.

Jatkossa tulemme tarjoamaan asiakkaillemme entistä enemmän erilaisia energiapalvelupaketteja pelkkien tuotteiden rinnalle – ensin teollisuusasiakkaillemme ja myöhemmin myös kuluttaja-asiakkaillemme.

Samalla pyrimme vauhdittamaan ja helpottamaan asiakkaidemme energiankäytön kokonaisuutosta: edistämään energiansäästöä ja energian tehokasta käyttöä sekä auttamaan investointeihin liittyvissä ratkaisuissa.

Haluamme tehostaa asiakkaidemme kokonaisenergian käyttöä, energian käytön hallin-

taa ja tarjota uusia huoltopalveluja. Uskomme, että näiden toimenpiteiden avulla asiakkaamme saavat pitkän aikavälin hyötyjä myös taloudellisesti.

Nykyisten energiamarkkinoiden ja moninaisten mahdollisuuksien aikana monille on vaikea hahmottaa eri energiaratkaisujen kokonaisvaikutuksia. Siksi haluamme tarjota kokonaisvastuullista energiantuotantoa. Näkemyksemme mukaan sille on markkinoilla paljonkin tarvetta.

Uusia palvelupaketteja kehitämme nyt yhdessä alihankkijoidemme ja kumppaniemme kanssa. Niistä kerromme pian lisää.

Vesa Pirttilä
Toimitusjohtaja



Kuva Janne Lehtinen

JULKAISIJA Kotkan Energia Oy | Liitulahdentie 1, 48210 Kotka | Puhelinvaihe p. 05 2277 270 | www.kotkanenergia.fi
PÄÄTOIMITTAJA Vesa Pirttilä
TOIMITUS JA ULKOASU creative peak | Kuningattarenkatu, 07900 Loviisa | www.creativepeak.fi
TOIMITUSPÄÄLLIKKÖ Seppo Iisalo | AD Sanna Nylén | KANNEN KUVA Kai Kilappa
PAINO Lönnerberg Painot Oy | PAPERI Multioffset 120 g

Kotkan Energia
Lämpöä läheltä



KOTKAN ENERGIA ON NYT
KONSERNI

Kotkan Energia on muuttunut lämpöyhtiöstä palvelukonserniksi, joka työllistää runsaat 100 henkilöä.

Muutoksen taustalla on yritys-kauppa, jolla Kotkan Energia osti helmikuun alussa Karhu Voima Oy:n sähköverkkoon, maakaasun myyntiin ja teollisuuspalveluihin liittyvät toiminnot.

Samalla Kotkan Energian tytäryhtiönä jatkava Karhu Voima Oy jakautui kahdeksi uudeksi yhtiöksi, jotka ovat Karhu Voima Verkko Oy ja Karhu Voima Palvelu Oy.

– Kauppa oli meille strategisen investointi, jota olimme valmistelleet jo pitkään, toimitusjohtaja Vesa Pirttilä kertoo.

Uusien tuotteiden ja palvelujen lanseeraus alkaa vielä tämän vuoden aikana.

- Kaupasta ja sen vaikutuksista enemmän sivulla 16.

Asiakkailta huippuarvosanat

Kotkan Energia pärjasi erinomaisesti tuoreessa valtakunnallisessa asiakastytytyväisyyystutkimuksessa. 11 energiayhtiön vertailussa se oli selkeästi ykkönen.
- Lue lisää sivulta 20.

UUDISRAKENTAJA
LUOTAA
KAUKOLÄMPÖÖN

Sähköalan yrittäjänä toimiva Mika Tähkääpää rakentaa omakotitaloa Räskin alueella. Haastattelussamme hän kertoo, miksi valitsi lämmitystavaksi kaukolämmön. - Sivu 8



NÄIN TOIMII
VIHREÄ
KARTONKITEHDAS

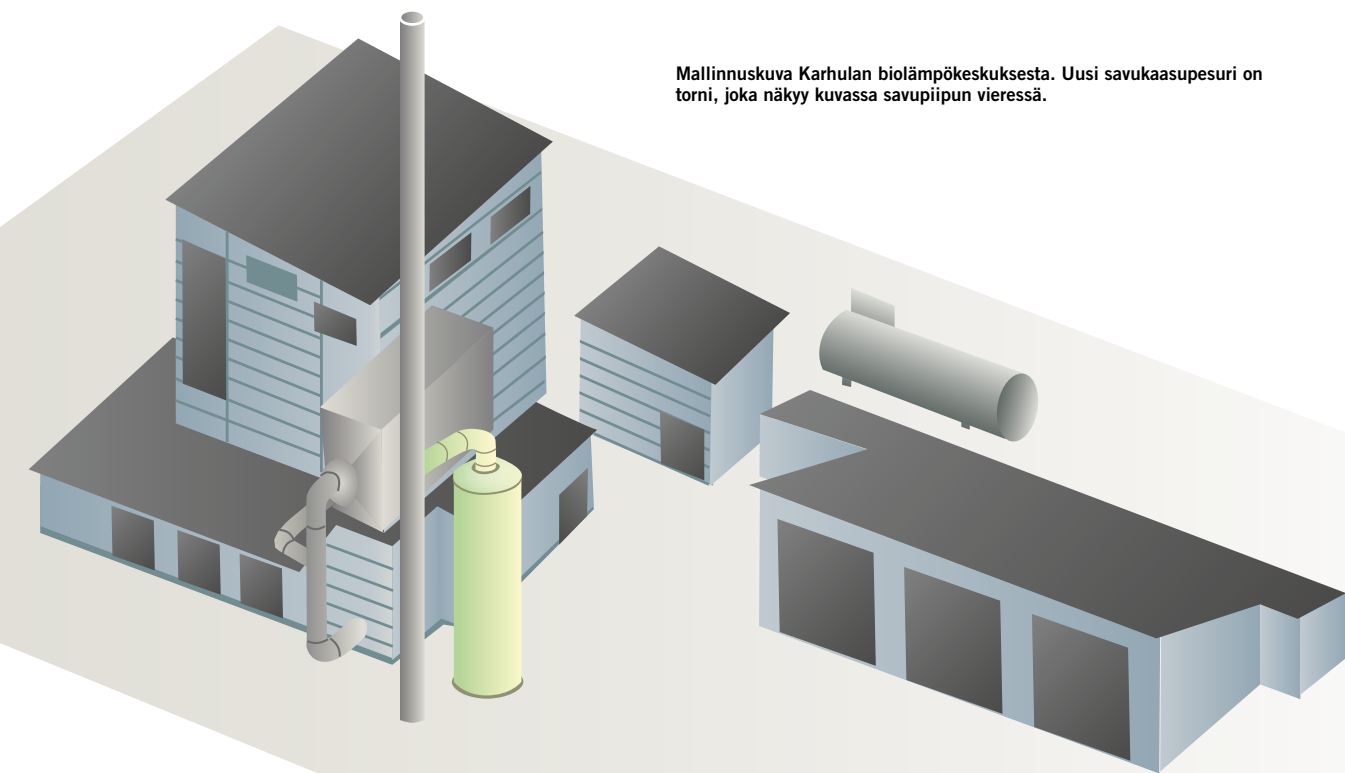
Vanha Ahlströmin kartonkitehdas on monen polven karhulalaiselle tuttu tuotantolaitos. Mitä tehtaalle nykyisin kuuluu? Me otimme selvää. - Sivu 12



ISÄNNÖITSIJÄLLÄ
ON KIIREISET AJAT

Isännöitsijän työpäivä venyy keväällä helposti iltaan taloyhtiöiden vuosikokousten takia. Mitä muuta hänen töihinsä kuuluu? Sitä kysyimme isännöitsijä Päivi Kääriäiseltä. - Sivu 21

Mallinnuskuva Karhulan biolämpökeskuksesta. Uusi savukaasupesuri on torni, joka näkyy kuvassa savupiipun vieressä.



Teksti Seppo Iisalo Grafiikka Sanna Nylén

Savukaasupesurin avulla ILMAISTA ENERGIAA

Karhulan biolämpökeskukseen suunniteltu uusi savukaasujen lauhdutuspesuri on siitä ihmeellinen laite, että sen avulla saadaan talteen ilmaista energiaa jopa 13 000 megawattituntia vuodessa. Se vastaa noin 600 kaukolämpölämmitteisen omakotitalon vuosikulutusta.

Miten tämä on mahdollista? Kotkan Energian lämpökeskusten toiminnasta vastaava energia-päällikkö **Janne Saarela** kertoo.

– Savukaasujen lauhdutuspesuri toimii niin, että pesurissa savukaasuja vasten ruiskutetaan vettä, jonka lämpötila on alle savukaasujen vesikastepistelämpötilan.

– Tällöin savukaasujen sisältämä vesihöyry lauhtuu vedeksi ja luovuttaa huomattavan paljon lämpöä. Tämä lämpö otetaan talteen ja johdetaan kaukolämpöverkkoon asiakkaille. Myös piipusta tulevan savukaasun lämpötila pienenee nykyisestä 150 asteesta 40 asteeseen.

Karhulan biolämpökeskus on toiminut odotetusti sen käyttöönotosta – alkuvuodesta 2013 – lähtien, ja se alittaa ilman pesuriakin kaikki päästörajat kirkkaasti.

Päästöt nollassa

Saarelan mukaan lähinaapureille pesurin vaikutus näkyy lähinnä pienempänä piipusta tulevana vesihöyrymääränä.

– Haittoja ei ole ollut aikaisemminkaan, mutta pesurin ansiosta rikkidioksidi- ja hiukaspäästöt menevät käytännössä nolnaan.

Pesurin hankinta on tällä hetkellä suunniteltuvaiheessa. 🔄



KUVA JANNE LEHTINEN

– Savukaasupesurin hankinta lisää huomattavasti biolämpökeskuksen energiatehokkuutta, energiapäällikkö Janne Saarela tiivistää.

Biolämpöä lähialueille

- Biolämpökeskuksen tuottama lämpö jää suurelta osin Karhulan alueelle, Sunilan suuriin asuin- ja kerrostaloihin sekä Kotkan kaupungin omistamiin kiinteistöihin.
- Laitoksen käyttöaika vuodessa on kuusi kuukautta. Käytännössä lämmityskausi on marraskuusta huhtikuuhun.
- Biolämpökeskus käyttää polttoaineena metsäpohjaista haketta.

Enemmän avoimuutta ja valinnanvaraa

HINNASTO UUSIKSI SYKSYLLÄ

Kotkan Energia uudistaa hinnoittelunsa ensi syksynä. Se vaikuttaa kaikkiin kaukolämpöasiakkaisiin pientaloista kerrostaloihin.

– Tarkoituksena on saada aikaan nykyistä yksinkertaisempi, avoimempi ja asiakaslähtöisempi hinnasto, kaukolämpöjohtaja **Risto Mellas** kertoo.

Uusi hinnasto on ollut suunnitteilla jo jonkin aikaa. Kun tarvittavat laskelmat ja taustaselvitykset on tehty, asiaa tiedotetaan tarkemmin ensi syksynä.

Kerrostalojen perusmaksut tarkastetaan

Samanaikaisesti hinnaston uusimisen kanssa tarkastetaan asiakkaiden perusmaksut todellista käyttöä vastaaviksi. Tarkastus koskee kaikkia muita kiinteistöjä paitsi pientaloja.

Tarkastaminen on tullut ajankohtaiseksi, sillä nykyisin perusmaksut eivät ole välttämättä linjassa toteutuneen kulutuksen kanssa.

– Jatkossa ne halutaan oikealle ja kaikille oikeudenmukaiselle tasolle, Mellas toteaa.

Perusmaksun muutokset tehdään aina mittausten perusteella, ja jatkossa tulokset tarkastetaan vuosittain. Jos energiankulutus ja tehon tarve ovat muuttuneet, se otetaan huomioon seuraavana vuonna perusmaksun suuruudessa.

Mellas ennakoii, että perusmaksujen jakautuminen asiakkaiden kesken tulee muuttumaan ainakin jonkin verran nykyisestä.

– Joidenkin asiakkaiden kohdalla se tarkoittaa perusmaksun nousua ja joidenkin kohdalla sen laskua.

Kotkan Energian perusmaksukertymä ei sen sijaan kasva.

– Se saattaa jopa laskea, Mellas sanoo. 🔄



– Perusmaksujen tarkastus tehdään kaukolämmön piirissä oleville kerrostaloille, julkisille rakennuksille, teollisuusrakennuksille ja suurille rivitaloille. Pientaloja se ei koske, kaukolämpöjohtaja Risto Mellas kertoo.



KUVA JANNE LEHTINEN

KOLMEN MYLLYN TUULIPUISTO TAHKOO ENERGIAA

Mussalon tuulipuiston viimeinen eli kolmas uusi mylly luovutettiin virallisesti Kotkan Energialle tammikuun puolivälissä.

Uuden voimalan ansiosta tuulipuiston vuosituotanto kasvaa kolmanneksella noin 24 000 megawattituntia vuodessa. Se vastaa yli tuhannen sähkölämmitteisen omakotitalon vuosikulutusta.

Samalla vuonna 2013 käynnistetty tuuli-voimahanke, jolla vanhat tuulivoimalat Ilona ja Ilmari korvattiin uusilla, saatiin menestyksellisesti päätökseen. Toinen yksikkö otettiin kaupalliseen käyttöön vuonna 2015.

Kaikki kolme tuulivoimalaa edustavat suomalaisen Enerconin mataliin tuuliin kehitettyä mallia. Teholtaan ne ovat 2350 kW, eli olennaisesti enemmän kuin vanhat tuulivoimalat. Vastaavasti melutaso aleni huomattavasti.

UUDISRAKENTAJA

Teksti Seppo Iisalo Kuva Janne Lehtinen

*Mika Tähkää
valitsi kaukolämmön*

KÄYTTÖVARMUUS RATKAISI”

Sähköalan yrittäjänä toimiva Mika Tähkää rakentaa itselleen, avopuolisolleen ja kahdelle koiralle omakotitaloa Räskin alueella. ”Rakennamme yksikerroksisen, vähän yli 100 neliön omakotitalon, jossa on neljä kulmaa ja harjakatto.”

Rantasipintien varrella sijaitseva rakennuskohde on Räskin alueen ensimmäisiä.

– Vesikattoon asti valmis talopaketti oli pystyssä lokakuussa, ja sen jälkeen aloitimme sisätyöt, **Mika Tähkää** kertoo.

Valtaosan sisätyöistä hän tekee itse.

Taloon tulee kolme makuuhuonetta sekä yksi keittiön, ruoka- ja olohuoneen muodostama yhtenäinen kokonaisuus. Sauna, kylpyhuone ja kodinhoituhuone ovat omissa tiloissaan.

– Kiinteistöautomaatiojärjestelmä huolehtii keskitetysti valaistuksesta, turvallisuudesta, lämmityksestä ja muista

talon sähköisistä toiminnoista, Tähkää mainitsee.

”Kaukolämpö oli luonteva ratkaisu”

Uuden omakotitalon lämmitysratkaisu piti päättää heti projektin alkumetreillä.

– Meille kaukolämmön valinta oli luonteva ratkaisu. Työni vaatii paljon liikku-mista ja poissaoloa kotoa, ja emäntä on vuorotyössä, joten tarvitsemme mahdollisimman helppokäyttöisen, turvallisen ja toimintavarmen lämmitysjärjestelmän.

– Itselleni kaukolämmön käyttövarmuus oli tärkein valintaperuste. Kauko-

lämpöä on aina saatavilla ja käyttöaste on erinomainen, Tähkää perustelee.

Muuttopäivää ei ole vielä lyöty lukkoon. Helmikuussa väliseinät olivat jo paikoillaan, samoin kylpyhuoneen laatoitus. Väliseinien levyttäminen oli paraikaa käynnissä. Muun muassa sähkötyöt olivat vielä edessäpäin.

– Tämä on näitä suutarin lapsella ei ole kenkiä -juttuja, sähköalan yrittäjänä toimiva Tähkää letkauttaa.

Muuttoajankohta riippuu paljon omista työkiireistä. Turhaa stressiä ei oteta.

– Aika lailla fiilispohjalla mennään. **e**



Porkkanana liittämaksuun alennusta

– Tarjoamme Räskin alueelle muuttaville ”porkkanana” kaukolämmön liittymismaksuun alennusta, jos liittytäputki tontin rajalta (kadulta) lämmönjakohuoneeseen on lyhyt. Alennus vaihtelee 10–40 prosentin välillä, Kotkan Energian kaukolämpöjohtaja Risto Mellas kertoo.

Esimerkiksi noin 150 neliön talossa tariffin mukainen liittymismaksu on 2810 euroa. Jos liittytäputki on alle 6 metriä, liittymismaksu Räskissä on 1686 euroa, eli säästöä kertyy yli tuhat euroa.

– Samalla kaukolämpöverkoston lämpöhäviö vähenee ja energiatehokkuus paranee, Mellas muistuttaa.

Uusia omakotitaloja Räskin alueelle

Räskin alueelle Aittakorven-Karhuvuoren kupeeseen nousee uusia omakotitaloja. Alueella on yleisessä jaossa 30 tonttia, ja sen lisäksi kolme tonttia on varattu Etelä-Kymenlaakson ammattiopistolle Ekamille.

– Tähän mennessä rakennuslupia on myönnetty kolme, joista yksi Ekamille. Työt ovat kaikissa käynnissä, ja ensimmäinen talo jo pystyssä, Kotkan kaupungin maankäyttöinsinööri **Tom Masalin** kertoo.

Kotkan Energia laajensi aiemmin kaukolämpöverkonsa Räskin alueelle, joten kaukolämpö on tarjolla kaikkiin uusiin rakennuksiin.



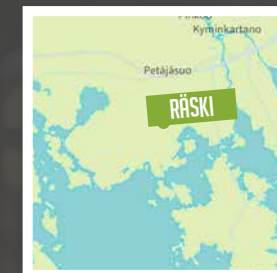
OPAS NEUVOO

Miten liittyä KAUKOLÄMPÖVERKKOON

12-sivuinen opas sisältää havainnolliset tekniset ohjeet ja piirrokset kaukolämpöverkkoon liittymiseen. Lisäksi siinä on hyödyllistä tietoa kaukolämmön energiatehokkaasta käytöstä ja Kotkan Energian tarjoamista palveluista.

Opas on maksuton. Sen voi tilata Kotkan Energiasta puh. 05 2277 270 tai noutaa Hovinsaaren uudelta toimitalolta osoitteesta Liitulahdentie 1.

Oppaan voi ladata verkkosivuiltamme www.kotkanenergia.fi



Räskin alue sijaitsee aivan Pyhtään rajan tuntumassa.

*Vastaus
tulevaisuuden haasteisiin*

PALVELU- KONSERNI

Kotkan Energia on ostanut Karhu Voima Oy:n Karhulan liiketoiminnot. Pitkään suunniteltu yrityskauppa sinetöityi helmikuun alussa. Uusien tytäryhtiöiden myötä Kotkan Energiasta muodostui palvelukonserni, jossa on runsaat sata työntekijää.



KARHU VOIMAN VAIHEET

1974

Ahlström perustaa Karhulassa ja Korkeakoskella sijaitseville tehtailleen sähkön ostoon ja myyntiin keskittyvän yksikön

1995

Yksikkö muuttuu Ahlström Energia Oy -nimiseksi yhtiöksi

1999

Graninge Suomi Oy ostaa Ahlström Energia Oy:n ja sen nimeksi tulee Graninge Energia Oy

2003

E.ON-yhtiöstä tulee Graningen enemmistömistaja

2005

Graninge Suomi Oy nimetään uudestaan Karhu Voima Oy:ksi

2008

Kotkan Energian Hyötyvoimalaitos yhdistetään Karhu Voiman sähköverkkoon

2011

Karhu Voima laajentaa toimintojaan teollisuussähköön ja erilaisiin palvelutoimintoihin

2013

E.ON-yhtiön Suomen toiminnot myydään Kajaanin kaupungille ja Sotkamon kunnalle, näin syntyy Loiste-yhtiö

2016

Kotkan Energia ostaa Karhu Voima Oy:n Loiste Oy:ltä, Karhu Voima Oy jakautuu kahdeksi uudeksi yhtiöksi: Karhu Voima Verkko Oy ja Karhu Voima Palvelu Oy

– Toivotan ilolla Karhu Voiman henkilöstön tervetulleeksi Kotkan Energiaan, toteaa toimitusjohtaja Vesa Pirttilä.



Toimitusjohtaja **Vesa Pirttilä** kertoo, että Kotkan Energia on ollut kiinnostunut Karhu Voimasta jo yli kymmenen vuoden ajan, ja syykin on yksinkertainen.

– Karhu Voima on voimayhtiö, joka on lähellä meidän liiketoimintojamme. Se täydentää hienosti palveluitamme, joten pystymme jatkossa vastaamaan aikaisempaa paremmin tulevaisuuden haasteisiin ja edistämään paikallisen teollisuuden elinvoimaisuutta.

Entistä leveämmät hartiat

Valtakunnalliseen Loiste -energiakonserniin aiemmin kuulunut Karhu Voima operoi teollisuussähköverkkoa Karhulassa ja myy maakaasua valtakunnallisesti. Lisäksi se tuottaa lähialueen sopimusasiakkaille muun muassa sähköverkon huolto- ja kunnossapitoa sekä mittauspalveluita.

Pirttilä uskoo, että jatkossa Karhu Voima voi tarjota sähkön ja maakaasun lisäksi entistä monipuolisempia energiapalveluja.

– Kotkan Energialla on merkittäviä lisähenkilöstöresursseja, joita voidaan hyödyntää juuri palvelujen kehittämisessä. Kaiken kaikkiaan meillä on nyt

erittäin hyvät resurssit tarjota kokonaisvaltaista energiahuoltoa ja -palvelua, hän arvioi.

Kauppaa pohjustettiin pitkään

Pirttilä muistuttaa, että Karhu Voima -kauppa on osa Kotkan Energian strategista kehitystä Kotkan alueen teollisuuden kilpailuvyön tukemiseksi.

– Tehty kauppa monipuolistaa Kotkan Energia Oy:n tuotevalikoimaa ja palvelutarjontaa. Se tuo uutta osaamista yhtiöön ja kasvattaa samalla yhtiön liikevaihtoa merkittävästi, hän sanoo.

Pieniä mutta merkittäviä

Karhu Voima Verkko Oy ja Karhu Voima palvelu Oy ovat henkilömäärältään pieniä, yhteensä noin viiden työntekijän yhtiöitä.

Niillä on Karhulassa merkittäviä teollisuusasiakkaita, kuten Sulzer Pumps Finland Oy, Andritz Oy ja Ahlström Glassfibre sekä Fiskars Home ja Saint Gobain toisaalla Etelä-Suomessa.

Karhu Voima yhtiöiden liikevaihto on tällä hetkellä noin 10 miljoonaa euroa. Kotkan Energian liikevaihto nousee kaupan myötä yli 50 miljoonaan euroon. ☺

”KAUKOLÄMMÖLLE ISO ROOLI EUROOPASSA”

Kaukolämmitys sekä sähkön ja lämmön yhteistuotanto ovat merkittävässä roolissa tulevaisuuden Euroopassa, arvioi Energiateollisuus ry. Julkaisemme otteen Energiaautisten artikkelista.

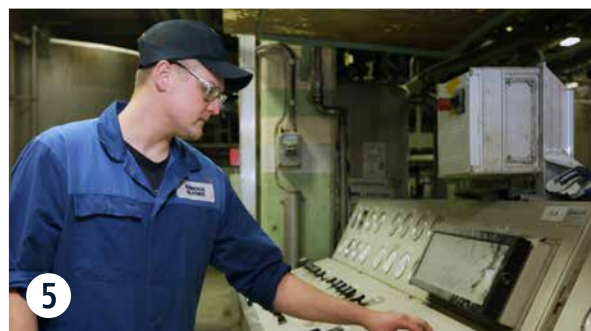
”EU-komissio julkaisi 16.2.2016 ensimmäisen lämmitystä ja jäähdytystä koskevan strategiapaperinsa. Strategia on tärkeä avaus — lämmitykseen ja jäähdytykseen käytetään Euroopassa puolet kaikesta energiasta. Samalla suurin osa Euroopan rakennuksista lämmitetään kiinteistökohtaisesti öljyllä ja maakaasulla. Energiatieteiden ja kasviuonekaasupäästöjen kannalta tämä ei ole hyvä ratkaisu.

EU-komission hahmottelemassa tulevaisuudessa kaukolämmitys ja kaukojäähdytys ovat rakennusten lämmitystapojen keskiössä. Samalla hyötysuhteitaan hyvä sähkön ja lämmön yhteistuotanto nostetaan parrasvaloihin.

Myös vähäpäästöisten sähköntuotantomuotojen asemaa on tarkoitettu vahvistaa. Näiltä osin EU-komission linjaukset miellyttävät suomalaista energiategollisuutta.

Toisaalta monet strategiaan kirjatut tavoitteet on saavutettu Suomessa jo vuosia etuajassa. Suomessa esimerkiksi kaukolämpöä käyttävät asiakkaat ovat jo aikoja sitten päässeet eroon tehottomista kiinteistökohtaisista öljy-, kivihiili- ja maakaasukattiloista.

Nyt muun Euroopan on hyvä tulla perässä.”



1 RAAKA-AINE. Karhulan kartonki-
tehtaan piha-alueita hallitsevat valtavat
kierrätyspahvipaaleista koostuvat raaka-
ainevuoret.

2 HÖYRYN JA SÄHKÖN KULJETUS
TEHTAALLE. Tarvitsemansa teollisuus-
höyryn ja sähkön kartonkitehdas saa
naapuritontilta, Kotkan Energian Hyöty-
voimalaitokselta. Höyry ja sähkö toimita-
taan kuvassa näkyvän ilmasillan kautta.

3 SILPPUA SIVUTUOTTEENA. Ennen
kuin varsinainen kartonginvalmistus
alkaa, pahviraaka-aineen seassa olevat
pakkausmuovit, -teipit, styroksit ja muut
valmistukseen kelpaamattomat aines-
osat erotetaan tehtaan massaosastolla.
Kuvassa näkyvää silppua kertyy peräti
neljä kuorma-auton lavallista eli noin 20
tonnia vuorokaudessa. Kaikki viedään
Hyötyvoimalaitokselle poltettavaksi yh-
dessä kotitalousjätteiden kanssa.

4 KARTONGINVALMISTUS. Ajossa
oleva kolme metriä leveä kartonkikone
käynnistyi ensimmäisen kerran jo vuon-
na 1907. Monien uusintojen jälkeen
se on viritetty tuottamaan pelkästään
huippuluja hylsykartonkia. Ajonopeus
on 150 metriä minuutissa.

5 PROSESSIN SEURANTA. Kartonki-
koneen hoitaja Juhani Lappi huolehtii
siitä, että prosessi pysyy vakaana.

6 KESKUSVALVOMO. Massaosaston
hoitaja Ville Piiparinen valvoo pul-
periosaston ajamista prosessin alusta
lähtien ja huolehtii mahdollisista häiri-
ötilanteista.

7 LOPPUTUOTE eli vahva kartonki-
kiekko. Esittelemässä tehtaan johtaja
Arto Lindberg.

8 LOPPUTUOTTEEN TESTAUS. Kar-
tonkikoneen hoitaja Kimmo Koskelin
varmistaa laboratoriossa, että kartonki
vastaa kaikin puolin paperiteollisuuden
standardeja.

9 KIEKOT on leikattu millintarkasti
siihen mittaan kuin hylsytehdas on ne
tilannut. Pituusleikkurin operaattorit
varmistavat, että kiekot ovat irti tois-
taan.

10 LOPPUSILAUS. Pituusleikkurin
ajaja Mikko Viren lähettää kiekot
eteenpäin.

YHTEISTYÖKUMPPANI

Sonoco - Alcore

Karhulassa, Korkeakosken kupeessa sijaitseva vanha
Ahlströmin kartonki- ja hylsytehdas on monelle
kotkalaispolvelle tuttu tuotantolaitos, ulottuuhan sen
historia aina 1800-luvun lopulle asti.

Nykyisin Karhulan kartonkitehdas
kuuluu amerikkalaiseen maailmanlaa-
juiseen Sonoco-konserniin. Tehtaan
johtajan **Arto Lindbergin** mukaan
Ahlströmin henki on kuitenkin edelleen
vahvasti mukana arjessa.

– Vaikka olemmekin jenkkifirman
osa, kokenut henkilökuntamme on
vahvasti karhulalaista, hän luonnehtii.
Käytännössä tämä asenne tarkoittaa
tehokkuutta, tarkkuutta ja turvallisuut-
ta – viime vuosina entistä enemmän
myös vastuullisuutta ympäristöstä.

Käytetyt pahvilaatikot raaka-aineena

Oppaanamme toimiva tehtaanjohtaja
kertoo, että kartonkitehtaan raaka-ai-
ne koostuu sataprosenttisesti kierrä-
tyspahvista, keräykseen toimitetuista
käytetyistä pahvilaatikoista, jotka
on ennen tänne kuljetusta puristettu
paaleiksi.

– Neljän eri paperinkeräisytyön ke-
räyskartonkia kuljettavat rekka-autot
tuovat paalikuormansa tehtaan piha-
alueelle, keskimäärin kymmenen täys-
perävaunullista joka päivä.

Ei siis ihme, että Karhulan kartonki-
tehdas on käytettyjen pahvilaatikoiden

todellinen suurkuluttaja.

– Käytettyjen pahvilaatikkojen ke-
räysmäärä Suomessa on noin 200 000
tonnia vuodessa. Me käytämme siitä
lähes puolet eli 80 000 tonnia, **Arto
Lindberg** kertoo.

Mitään ei dumpata luontoon

Kun pahvipaalit tuodaan Karhulan
kartonkitehtaan pihalle, niiden seassa
on vielä pakkausmuoveja ja -teippejä,
styroksia, niittejä ja muuta pahvilaati-
koiden joukkoon jäänyttä sälää. Ne voi-
nähdä omin silminkin paaleissa erottu-
vina eri värisinä lippuina ja lappuina.

– Ne on saatava pois raaka-aineesta
ennen kartonginvalmistuksen alkamista.

Siitä käynnistyykin aika jännä kar-
tonginvalmistusprosessi.

Ihan ensimmäiseksi pahvipaalit
nostetaan ulkoarastossa peräkanaa
kuljettimeen, joka vie ne tehtaan uu-
meniin, rakennuksen massaosastolle,
jossa paalit pudotetaan pulpperiksi
kutsuttuun halkaisijaltaan parimetri-
seen suppilonmuotoiseen säiliöön.

– Siellä kartonginvalmistukseen
tarvittava kuitu ja epäpuhtaudet ero-
tetaan toisistaan veden ja mekaanisen
sekoittimen avulla, tekniikasta ja kun-

VIERAILIMME *vihreällä* KARTONKITEHTAALLA



Maakaasulla toimivat varavoimalaitokset sijaitsevat kartonkitehtaan tontilla. Ne ovat Kotkan Energian omistamia, ja Kotkan Energia huolehtii myös niiden operatiivisesta toiminnasta.

Yhteistyö lähes päivittäistä

Lämmitykseen ja tuotantoon tarvitsemansa teollisuushöyryn ja sähkön Karhulan kartonkitehdas saa naapuritontilta, Kotkan Energian Hyötyvoimalaitokselta.

Kun Hyötyvoimalaitoksella on vuotuinen seisokki, käyttöön otetaan kartonkitehtaan pihalla sijaitsevat maakaasulla toimivat varavoimalaitokset. Ne ovat valmiina käynnistettäviksi myös silloin, kun hyötyvoimalaitoksella on tilapäinen katkos höyryn tuotannossa. Näin kartonkitehtaalalle on turvattu jatkuva höyrynsaanti.

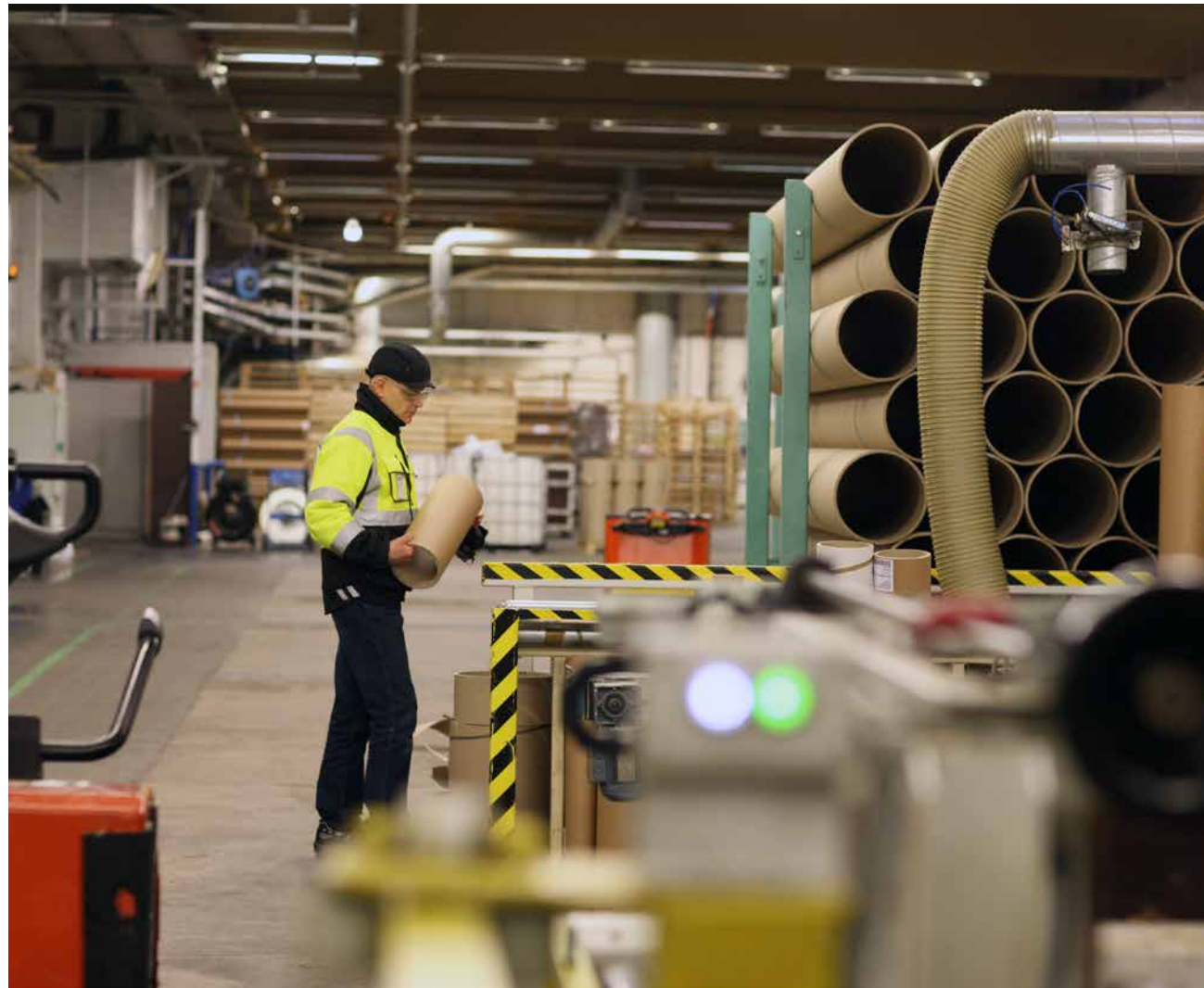
– Yhteydenpito kartonkitehtaan ja Hyötyvoimalaitoksen operaattorien välillä on lähes päivittäistä. Tieto kartonkitehtaan tuotantokatkoksista välittyy heti operaattorilta hyötyvoimalaitokselle, jossa lämmöntuotanto voidaan säätää tilanteen mukaan, tekninen päällikkö Mikko Grön kertoo.

"Hieno, onnistunut projekti"

Teollisuushöyryn ja sähkön toimittaminen hyötyvoimalaitokselta kartonkitehtaalalle alkoi vuonna 2008. Nyt on meneillään jo toinen yhteistyön 5-vuotisjakso.

– Hieno, onnistunut projekti kaiken kaikkiaan. Olemme olleet oikein tyytyväisiä yhteistyöhön, tehtaanjohtaja Arto Lindberg kiteyttää. Hiljattain toteutunut yrityskauppa, jolla Kotkan Energia osti Karhu Voima Oy:n, heijastuu myös positiivisesti tänne Korkeakosken kupeeseen.

– Yhteistyö teollisuusalueella selkeytyy entistään, Arto Lindberg arvioi.



Kevyhtylysyhteys sijaitsee kartonkitehtaan toisessa kerroksessa.

➤ nössapidosta vastaava **Mikko Grön** kertoo.

Ammattislangilla rejektiksi kutsuttu hylätty ainesosa on vuodesta 2008 lähtien toimitettu naapuritontilla sijaitsevalle Kotkan Energian Hyötyvoimalaitokselle, jossa se poltetaan yhdessä kotikeräysjätteiden kanssa ja muutetaan energiaksi.

– Aiemmin rejektimassa vietiin kaatopaikalle, mutta nykyisin mitään ei enää dumpata luontoon. Kaikki menee hyötykäyttöön, ja luonto kiittää.

– Tämä on erittäin ympäristöystävällistä ja vihreää tuotantotoimintaa, Grön kehaisee.

Tuotanto on täysin automatisoitu
Karhulan kartonkitehtaan tuotantolin-

joilla tehdään töitä seitsemänä päivänä viikossa kolmessa vuorossa. Aamu- ja iltavuorossa tehtaan toimintaa johtaa vuoromestari. Yövuoron aikana päivystäjä on valmiudessa kotona ja tuotantoa ohjaa koneenhoitaja.

– Tällä hetkellä yhdessä vuorossa työskentelee kahdeksan henkilöä. He huolehtivat käytännössä kartongin valmistuksen sujuvuudesta ja osaavat reagoida nopeasti mahdollisiin häiriötilanteisiin, Arto Lindberg kertoo.

Valmistusprosessia seurataan keskusvalvomosta käsin siitä alkaen kun paali on pudotettu varastossa kuljettimelle aina lopputuotteeseen asti.

Lopputuote on uusi, ehta ja vahva

hylsykartonkikiekko.

Jäljellä on enää viimeinen silaus: kartongin lujuuden testaus käyttölaboratoriossa, kartonkikiekkojen leikkaaminen millintarkasti tilattuun mittaan, kiekkojen etikointi ja vanneutus sekä suojakalvon asettaminen paikoilleen.

Raskaita ja kevyitä hylsyjä

Karhulan tehtaalla valmistetaan kartongin lisäksi raskaita ja kevyitä hylsyjä. Raskaat erikoislujat hylsyt menevät valtaosin paperiteollisuuden käyttöön.

Kevyitä hylsyjä taas valmistetaan pääosin muovikalvotellisuuden tar-

Sonoco-Alcore

- Sonoco on perustettu vuonna 1899. Se on yksi maailman johtavista pakkausalan yrityksistä.
- Sonocon liikevaihto on noin 5 miljardia euroa vuodessa ja sen palveluksessa on maailmanlaajuisesti noin 20 800 henkilöä.
- Vuonna 2004 Sonoco muodosti Ahlströmin kanssa yhteisyrityksen Euroopan hylsyliiketoiminnasta ja yhtiön nimeksi tuli Sonoco-Alcore.
- Vuonna 2006 Sonoco lunasti itselleen koko osakekannan.
- Karhulan tehtaata työllistävät yhteensä noin 130 henkilöä.



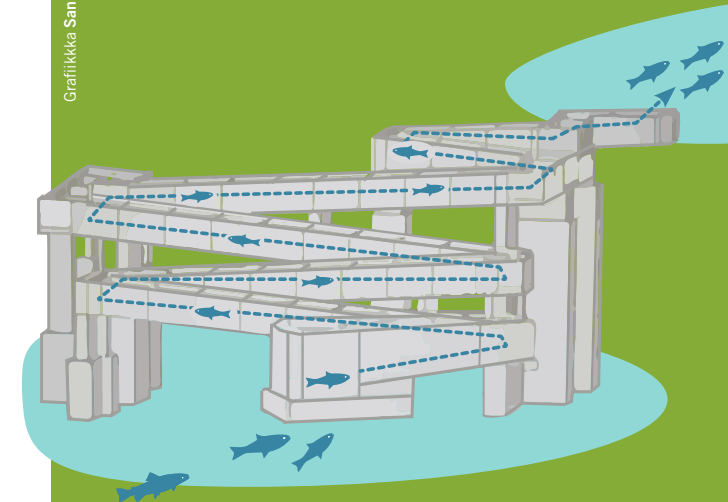
peisiin. Kuluttajatuotteita on loputtomasti: wc-paperirullista ja teippirullien keskihylsyistä kangaspakkoihin ja elintarvikekelpomupakkauksiin.

Kartonkitehtaan tuotannosta noin kolmannes jää Suomeen, suurin osa eli kaksi kolmasosaa menee Sonocon muille hylsytehtaille eri puolille Eurooppaa: Ruotsiin, Saksaan, Venäjälle ja lisäksi muun muassa Italiaan ja Ranskaan.

Karhulan tehtaalla valmistetut hylsyty jäävät pääosin kotimaahan.

– Markkina on vakaa. Hylsyjen menekki on huomattavasti tasaisempaa kuin esimerkiksi painopaperin menekki, tehtaanjohtaja Arto Lindberg vakuuttaa. ☺

Grafiikka Sanna Nylén



Kalatie muuttaa merkittävästi Korkeakosken voimalaitoksen ja kartonkitehtaan ympäristöä. Betonikourua, jota pitkin kalat ponnistelevat kohti luonnollisia lisääntymisalueita, on yhteensä runsaat 200 metriä. Nousukorkeus on 13 metriä.

Kesällä on kalatien totuuden hetki

Kymijoen Korkeakoskelle, kartonkitehtaan kupeeseen valmistunut ja kalastajien pitkään haaveilema kalatie avataan virallisesti 6. kesäkuuta.

Kalatiestä odotetaan tulevan siihen nousevien kalojen määrällä mitattuna Suomen suurimpia. Sen tarkoitus on turvata uhanalaisten vaelluskalojen (lohen, taimenen ja siian) luontaista lisääntymistä.

Kalastusmestari **Kauko Poikola** Kaakkois-Suomen ELY-keskuksesta uskoo Korkeakosken uuden kalatien olevan rakenteeltaan hyvä.

– Lohikalat kyllä ponnistelevat sen kautta kutualueille ylemmäs jokeen.

Poikolan tavoin monet muutkin odottavat jännityksellä kesää, jolloin lopullisesti selviää, miten hyvin lohikalat nousevat ensi kertaa ylös Kymijokea ohi Korkeakosken voimalaitosten.

LÄMPÖÄ RIITTÄÄ KOVILLAKIN PAKKASILLA

Lisätietoja
www.kotkanenergia.fi/fi/lisapalvelut

Haastattelu: Seppo Iisalo
Kuvat: Kai Kilappa

KUKA?

- Tapio Pulkkanen, 25 v
- Ammattigolfpelaaja
- Kotkan vuoden urheilija 2011
- Lähiajan tärkein tavoite: pelipaikka vuoden 2017 European Tourille
- Tavaramerkki: lierihattu

Kotkalaislähtöinen Tapio Pulkkanen tekee kovaa nousua golfammattilaisena. Tässä haastattelussa hän kertoo tavoitteistaan, idoleistaan ja siitä, minkälaisia ominaisuuksia huippugolfarilta vaaditaan.

“*Golfammattilaiselta vaaditaan*
**RAUHALLISUUTTA
JA KYLMIÄ HERMOJA**”

TAPSAN GOLFKOULU

SLAISSI

”Iso kierre, joka lähtee vasemmalle ja kääntyy paljon oikealle, yleensä metsään.”

TSEKKIS/JERKKU/BAITTI

”Suuri määrä alakierrettä, joka pysäyttää pallon nopeasti viheriölle. Kaikkien junioreiden tavoitteleva lyönti.”

STINGERI

”Erittäin matala suora golflyönti. Tiger Woodsin paljon käyttämä. Pysyy helposti pelissä ja rullaa paljon.”



1 Aloitit golfin pelaamisen Kymen Golfissa vuonna 1999 silloin 9-vuotiaana nuorukaisena. Mistä syttyi kipinä golfin pelaamiseen?

– Veljeni pelasi golfia jo ennen minua. Aloitin vuoden hänen perässään. Lopullinen kipinä syttyi hyvästä junioriporukasta ja yksin harjoittelusta.

2 Sinut valittiin vuonna 2011 Kotkan vuoden urheilijaksi. Mitä se sinulle merkitsi silloin ja mitä se merkitsee nyt?

– Iso kunnianosoitus se oli. En pienestä varmasti ajatellut olevani joskus Kotkan vuoden urheilija. Pidän sitä edelleen tärkeänä saavutuksena, ja unelmanahan olisi joskus olla koko Suomen vuoden urheilija.

3 Pelaavana ammattilaisena olet ollut vuodesta 2013. Mitä pidät tähän mennessä parhaina saavutuksinasi?

– Parhaita saavutuksiani ovat viime vuonna voitettut viisi Nordic Liigan osakilpailua ja sitä kautta Nordic Liigan ranking-voitto.

4 Sinua pidetään tulosherkkänä, eli sinulla on potentiaalia voittaa isojakin kilpailuja. Milloin tai missä aiot räjäyttää pankin?

– Tänä vuonna tavoitteena on voittaa jokin Euroopan Challenge Tourin osakilpailusta. Mieluiten voittaisin sen Suomessa, mikäli kisa järjestetään täällä tänä vuonna.

5 Mitkä ovat tämän ja ensi vuoden tärkeimmät tavoitteesi?

– Tämän vuoden tärkein tavoite on sijoittua

Challenge Tourin rankingissa 15 joukkoon, mikä takaisi pelipaikan seuraavalle kaudelle European Tourille. Siellä olisi tarkoitus ensimmäisenä vuotena sijoittua sadan parhaan joukkoon.

6 Kerro, kuka on golfkenttien ehdoton idolisi.

– Se on aina ollut Tiger Woods. Hänen pelinsä on ollut näyttävintä ja parasta jo pitkään... Varsinkin silloin kun itse olin vielä junioreita.

7 Mitä ominaisuuksia huippuammattilaiselta ennen kaikkea vaaditaan?

– Rauhallisuutta ja kylmiä hermoja.

8 Mikä olisi neuvosi kotkalaiselle junnuille, kenelle golf sopii?

– Golf sopii kaikille. Huipulla on paljon erilaisia hahmoja.

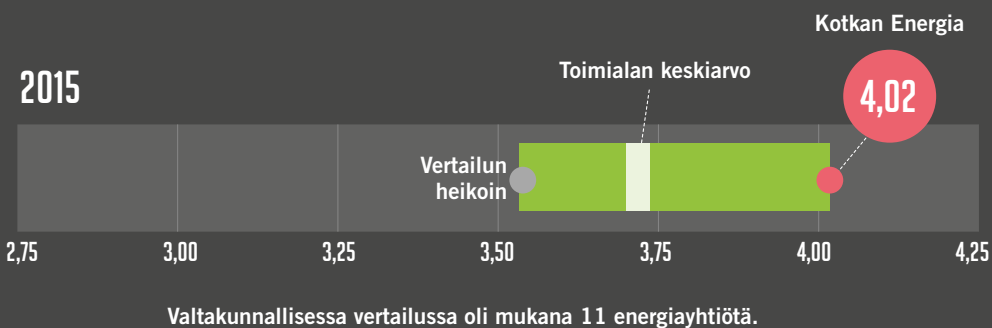
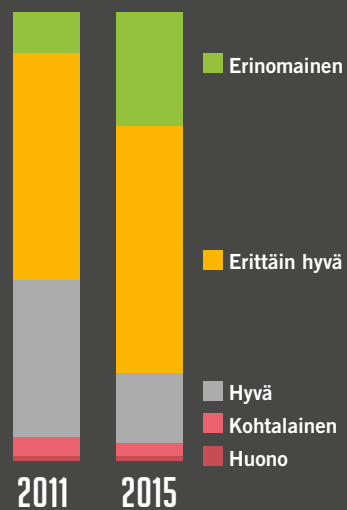
9 Tavaramerkkisi viheriöllä on lierihattu. Mikä vitsi siihen liittyy?

– Olen pienestä pitäen tykännyt erikoisista hatuista. Ei siihen liity sen erikoisempaa tarinaa. 15–16-vuotiaana aloin käyttää sitä päivittäin.

10 Ammattilaisena vietät suurimman osan vuodesta maailmalla. Milloin ehdit moikkaamaan vanhoja kotkalaisia kavereita?

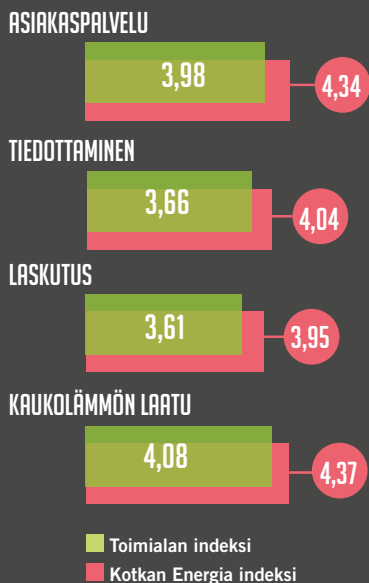
– Olen noin 200 päivää poissa kotoa. Kaverit kerkeää näkemään melko harvoin, mutta on ainakin enemmän juteltavaa kun nähdään! ☺

ARVOSANAT
KOTKAN ENERGIALLE
2011 JA 2015



Tutkimus selvitti asiakastyytyväisyyttä KIRKKAASTI YKKÖNEN

ARVOSANAT OSA-ALUEITTAIN



Yhtiön keskiarvo verrattuna toimialan keskiarvoon

Arvosteluasteikko 1–5

Kuinka tyytyväisiä kaukolämpöyhtiöiden asiakkaat ovat yhtiönsä toimintaan ja palveluihin? Valtakunnallisessa vertailussa oli mukana 11 energiayhtiötä.

Tutkimuksen tulos oli vakuuttava: Kotkan Energia sijoittui kirkkaasti ykköseksi, vaikka vertailuun osallistui useita valtakunnallisesti merkittäviä kaukolämpöyhtiöitä.

Taakse jäivät muun muassa Helen Kaukolämpö Oy, Vantaan Energia ja Kuopion Energia.

Vertailu osoitti, että Kotkan Energian asiakkaat ovat selvästi tyytyväisempiä kuin kaukolämpöyhtiöiden asiakkaat keskimäärin.

”Tulos aivan erinomainen”

Arvosteluasteikolla 1–5 Kotkan Energia sai yleisarvosanan 4,02 (= erittäin hyvä), kun toimialan keskiarvo oli 3,73.

Kotkan kaukolämpöasiakkaat kertoivat olensa tyytyväisiä yhtiön tarjoamiin palveluihin, kaukolämmön laatuun, asiakaspalveluun, tiedottamiseen ja laskutukseen.

84 prosenttia vastanneista sanoi suosittelevansa Kotkan Energiaa myös ystävälleen tai tuttavalleen.

Edellisen kerran Kotkan Energia oli mukana valtakunnallisessa tutkimuksessa vuonna 2011. Silloinkin se pärjasi yhtiöiden välisessä vertailussa hyvin, tyytyväisyys- ja imagoindeksillä mitattuna se sijoittui parhaiden joukkoon.

Tuoreessa, syyskuussa 2015 tehdyssä tutkimuksessa Kotkan Energia nousi kärkipaikalle niin kaukolämpöasiakkaiden antamassa yleisarvosanassa kuin tyytyväisyysindeksissäänkin.

”Tulos on nyt aivan erinomainen ja selvästi parempi kuin toimialalla keskimäärin”, tutkimustoimisto IROReach Oy:n yhteenveto hehkutti.

Tutkijoiden mukaan Kotkan Energian keskeimpiä toiminnan vahvuusalueita ovat palveluajkojen riittävyys, henkilöstön palveluhalu, asiantuntemus ja ammattitaito sekä asiakaspalvelun kyky ratkaista asiakkaan ongelmia.

Muina vahvuusalueina he mainitsivat muun

“Hyvä alusta ponnistaa eteenpäin”

muassa kaukolämmön laadun ja tiedottamisen.

Kotkan Energian kaukolämpöjohtaja Risto Mella on luonnollisesti tyytyväinen tuloksiin.

– Erinomaiset tulokset meille. Ne kertovat siitä, että perusasiat ovat kunnossa. Tämä on hyvä alusta, josta voimme ponnistaa eteenpäin luodessamme yhtiölle uutta palvelukonseptia. e

Puolueeton tutkimus

Valtakunnallisen tutkimuksen tavoitteena oli selvittää energiayhtiöiden asiakkaiden tyytyväisyyttä yhtiönsä toimintaan ja palveluihin sekä löytää toiminnan keskeiset kehittämiskohdet ja vahvuudet.

Tutkimukseen osallistui 11 energiayhtiötä eri puolilta maata: Kotkan Energian lisäksi Elenia Lämpö Oy, Etelä-Savon Energia, Helen Kaukolämpö Oy, Kokkolan Energia, Kuopion Energia, Pori Energia Oy, Rauman Energia Oy, Savon Voima, Suur-Savon Sähkö Oy ja Vantaan Energia.

Kotkassa haastateltiin yhteensä 151 kaukolämmön asiakasta.

Tutkimus tehtiin puhelinhaastatteluina.

Tutkimuksen toteutti tutkimustoimisto IRO Research Oy viime vuoden syksyllä.

ISÄNNÖITSIJÄ

Päivi Kääriäinen on yksi Kotkan Seudun Talokeskuksen kahdestatoista isännöitsijöistä. Hänen vastuullaan on vajaat 20 kiinteistöä.

Haastattelu Seppo Iisalo Kuvat Janne Lehtinen

Päivi Kääriäisen työpäivä

Mitä kaikkea työtehtäviisi kuuluu, isännöitsijä AIT Päivi Kääriäinen?

– Isännöitsijän tehtäväkenttä on todella laaja. Tehtäviini kuuluu huolehtia taloyhtiöiden juoksevasta hallinnosta taloyhtiön hallituksen antamien määräysten mukaisesti. Isännöitsijä valvoo kiinteistöhoidon toteuttamista kiinteistöissä, suunnittelee yhdessä hallituksen kanssa kiinteistöjen kunnossapitotarvetta ja käynnistää äkillisten korjaukset.

– Lisäksi työtehtäviin kuuluvat luonnollisesti myös käynnit taloyhtiöissä.

Millainen on tyypillinen työpäiväsi?

– Kun aamulla kello kahdeksalta aloitan työni, en koskaan tiedä tarkkaan, millainen päivä on edessä. Työpäivän aikana tulee puhelimitse ja sähköpostin välityksellä työtehtäviä ja tiedusteluja taloyhtiöiden hallituksilta. Talviaikaan saattaa tulla soittoja asukkailta huoneistojen alhaiseen lämpöön liittyen.

Keväällä työpäivä saattaa venyä myöhään iltaan tilinpäätösyhtiökokousten vuoksi.

Miten huolehdit kiinteistöjen ylläpidosta ja korjauksista?

– Kiinteistöille on teetätetty kuntoarvioita, jotka helpottavat korjaustöiden ajankohdan suunnitte-

lussa ja ennakoinnissa.

Taloyhtiöissä järjestetään yhdessä kiinteistöhuollon kanssa huoneistokierroksia, joiden yhteydessä tarkistetaan muun muassa vesikalusteiden ja märkätilojen kunto. Näiden kierrosten tavoitteena on pitää taloyhtiöiden veden kulutus hallinnassa ja välttää mahdolliset vesivahingot.

Kotkan Seudun Talokeskuksen kiinteistöistä noin 90 prosenttia on liitetty kaukolämpöverkkoon.

Millaisia kokemuksia teillä on kaukolämmöstä?

– Itse olen ollut yrityksemme palveluksessa yli 20 vuotta. Kokemukseni mukaan kau-

Kotkan Seudun Talokeskus

- Yksi kaupungin suurimmista kiinteistöjen isännöinnistä ja kiinteistönhoidosta vastaavista yrityksistä.
- Asiakkaina on runsaat 200 taloyhtiötä – pääasiassa kerrostaloja mutta jonkin verran myös rivitaloja ja liikekiinteistöjä.
- Palveluksessa 12 isännöitsijää.



➤ kolämpö on helppokäyttöinen ja käyttövarma lämmitysmuoto. Investointina se ei ole läheskään niin kallis kuin maalämpö, ja Kotkan Energian kaukolämmön hinnat ovat hyvin kilpailukykyiset. Näistä syistä johtuen kerrostaloyhtiöt eivät kovin helposti siirry maalämpöön.

Oletko ollut tyytyväinen Kotkan Energian tarjoamiin palveluihin?

– Yhteistyö on sujunut oikein hyvin. Käytän Kotkan Energian kaukolämmön online-palvelua, jonka avulla on helppo tarkastella kiinteistöjen kaukolämmön kulutuksen muutoksia vuositasolla. Online-palvelusta on hyötyä myös taloyhtiöiden talousarvioiden laadinnassa ja arvioitaessa kaukolämmön kulutusta. Kotkan Energian tekstiviestillä ja sähköpostilla toimittamat vikailmoitukset isännöintitoimistoomme auttavat meitä reagoimaan tilanteen mukaisesti nopeasti ja tarkoituksenmukaisesti.

Onko sinulla kokemuksia Kotkan Energian tarjoamien huoltosopimusten toimivuudesta?

– Vuosihuoltosopimuksia olen tehnyt toistaiseksi vain joihinkin rivitaloihin. Kokemukset ovat olleet hyvät. Esimerkiksi taloyhtiöt saavat kerran vuodessa selkeän raportin siitä, missä kunnossa kaukolämpölaitteet ovat. Raportti auttaa korjaustarpeiden tunnistamisessa ja investointien päätöksenteossa. ☺

Työssä oppiminen TÄYDENTÄÄ OPINTOJA

Etelä-Kymenlaakson ammattiopiston Eka-min merenkulku- ja sähköalan koulutuspäällikkö **Kimmo Kallioniemi** kiittelee Kotkan Energiaa pitkään jatkuneesta tiiviistä yhteistyöstä ja monenlaisten, laajojenkin työosaoppimispaikkojen tarjoamisesta Eka-min opiskelijoille.

– Ekamissa nuorten opiskelu tähtää pääsääntöisesti ammatillisen perustutkinnon suorittamiseen. Se on eräänlainen työhöntulotutkinto, ja siinäkin mielessä kokemusten hankkiminen työelämästä, työssä oppiminen, on tavattoman tärkeää. Vanhaa vähän kulunutakin sanontaa käytäen ”työelämä opettaa”.

– Vuosittain keskimäärin kolme kahden

opiskelijan ryhmää on voinut tutustua työelämään ja päässyt oppimaan sähköitä Kotkan Energian tuotantolaitoksilla, Kallioniemi kertoo.

Perusosaamisen lisäksi opiskelijat saavat tuntuman erikoisosaamiseen, esimerkiksi voimalaitostekniikkaan liittyvien kokonaisuuksien hallintaan. Osalla opiskelijoista on myös ollut mahdollisuus suorittaa jakson aikana ammattiosaamisen näyttö.

Aikuisille Ekami tarjoaa erilaisia ammatin- ja erikoisammattitutkintoja.

– Hienoa, kun Kotkan Energian työelämän ammattilaiset ovat olleet mukana aikuisille suunnattujen näyttömuotoisten tutkintojen arvioinneissa. ☺



Valinta tuli yllätyksenä”

Hyötyvoimalaitoksen käyttöinsinööri Petri Jalkanen on valittu vuoden 2015 esimieheksi Kotkan Energialla.

Millainen oli ensireaktiosi kun kuulit valinnasta?

– Tietysti tuntui hyvältä, ja lämmittihän se mieltä. Toisaalta valinta tuli kyllä melkoisena yllätyksenä, sillä olen ollut tässä asemassa sen verran vähän aikaa.

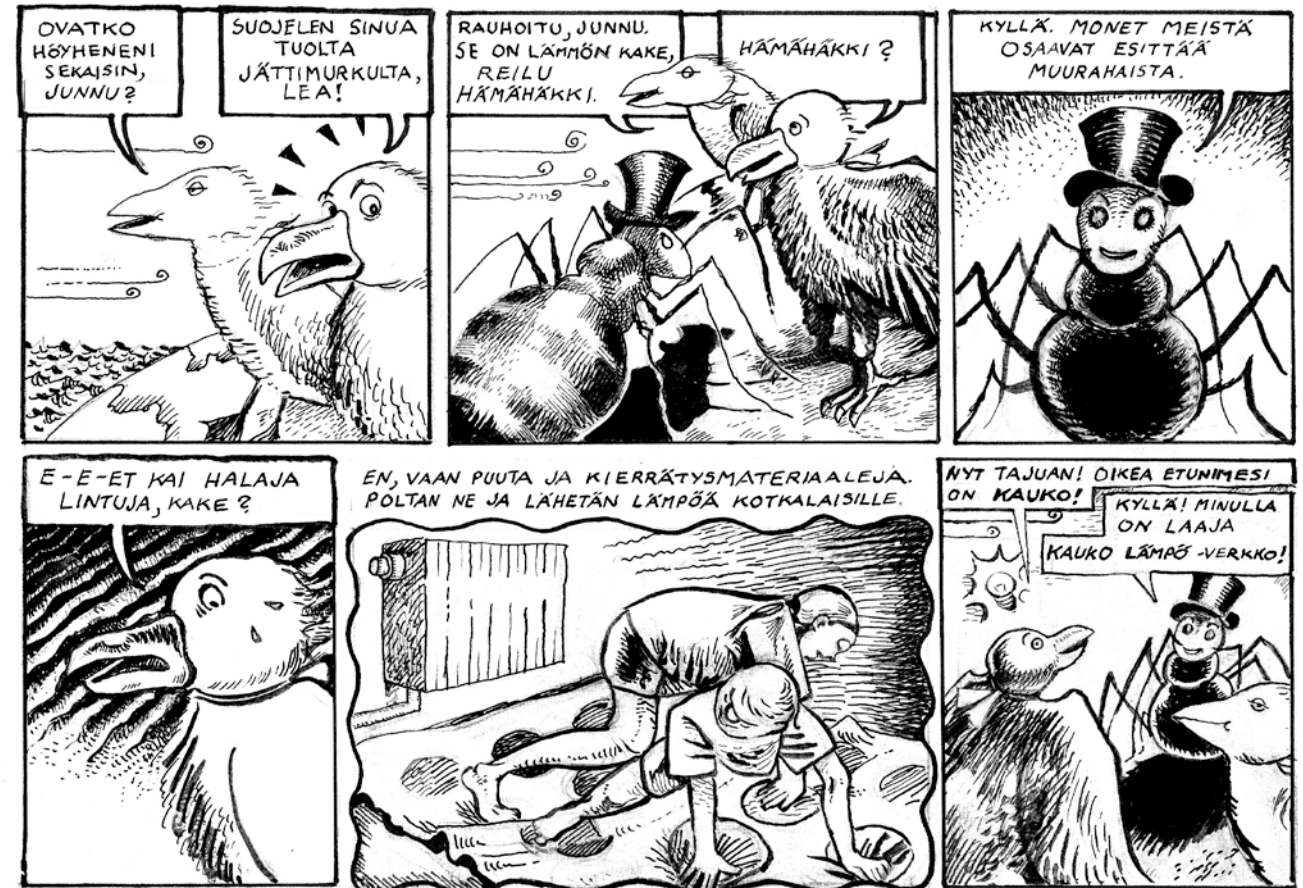
Mikä jäi vahvimmin mieleen viime vuodesta?

– Tietysti Hyötyvoimalaitoksen kesän iso seisokki, jossa käyttötömillämme ja asentajillamme oli keskeinen rooli.

Millaiset seisokit ovat tänä vuonna edessä?

– Keväällä on yhden viikon ja syksyllä parin viikon seisokki. Seisokit ovat aina haasteellisia töiden järjestelyjen kannalta. Kaiken pitää sujua aikataulun mukaisesti. ☺

Junnu seikkailee



Teksti: Harri Mannonen, Piirros: Jussi Heinonen



Kuva Janne Lehtinen

TERVETULOA TOIMITALOOMME HOVinsaARELLE

Käyntiosoitteemme on Liitulahdentie 1, 48210 Kotka

Palvelemme tiloissamme arkisin klo 9–16

seuraavissa toiminnoissa:

- asiakaspalvelu ja laskutus
- kaukolämmön myynti ja kaukolämpöverkon suunnittelu
- hallinto ja sisäiset palvelut
- voimalaitosten ja kaukolämpöverkkojen kunnossapito
- polttoaineen hankinta



Kotkan Energia

Lämpöä läheltä

www.kotkanenergia.fi | puh. 05 2277 270 | faksi 05 2277 250